



QUALITÉ ET RÉACTIVITÉ

Fabrication et négoce d'outils coupants



Avignon (84)
Outils coupants
NAF : 4649Z
48 salariés - 5 M€
28 000 références
5 000 clients

CONFIGURATION ERP

Modules Divalto

Achat-Vente
Production
Comptabilité
Règlement

Créée en 1953, SUNSTEEL, entreprise spécialisée dans la fabrication et le négoce d'outils coupants pour l'usinage de matériaux, a gagné ses lettres de noblesse grâce à des choix techniques innovants et des produits de grande qualité.

D'origine avignonnaise, la société SUNSTEEL propose un large panel de produits couvrant l'ensemble des opérations d'usinage mécanique. Elle s'adresse à une clientèle de professionnels tels que les ateliers d'usinage, de maintenance ou les entreprises du bâtiment. Pour soutenir et développer ses activités, elle a choisi de se doter d'un ERP à la mesure de son ambition : Divalto. « Notre ancienne solution de gestion n'était plus adaptée à nos activités. Nous avons besoin d'être plus réactifs et efficaces pour gagner en productivité. » explique Monsieur TRUC, Président de SUNSTEEL. Les commandes saisies, le parcours logistique qui suit doit être le plus rapide et le plus sécurisé possible, tout en maintenant la traçabilité de la marchandise. « Les informations données par Divalto nous permettent de répondre dans les plus brefs délais à nos clients et de gagner un temps précieux dans le traitement logistique des commandes. » précise Monsieur TRUC. Le module Achat-Vente est très performant. Il permet à SUNSTEEL de lancer deux fois par jour le calcul des réapprovisionnements en intégrant dans ses calculs les articles saisis en "ventes" les heures précédentes. Les propositions d'approvisionnement sont exploitées immédiatement, validées puis transférées par mail directement de Divalto sans édition de papier. Une gestion multi-dépôts a aussi été mise en place car chaque représentant commercial est associé à un dépôt de stock distant. Les envois inter-dépôts et les ventes effectuées sur ces dépôts distants sont administrés par Divalto.

“ DIVALTO A PERMIS D'AMÉLIORER LA COMMUNICATION TRANSVERSALE ”

L'intégrateur Ténor, LSI-SUD, a conçu une interface permettant de piloter les 2 postes transporteurs de l'entreprise. Les étiquettes transporteurs sont ainsi générées de manière automatique en même temps que le BL du client. Ces 2 postes sont reliés par Internet afin d'informer les transporteurs du nombre de colis embarqués chaque jour. « Cette interface est capitale pour nous, elle permet d'alléger la charge de travail du service logistique et d'éviter les erreurs de saisie. » commente Monsieur TRUC. Une autre personnalisation a été réalisée par l'intégrateur. Simultanément à la réception de la marchandise, le système crée automatiquement l'ensemble de l'étiquetage destiné au conditionnement. « Divalto nous a permis d'améliorer la communication transversale (inter-services) grâce à la gestion de "notes" ou de fichiers joints à l'événement afin de conserver tout au long de la chaîne de traitement les informations importantes sur chaque affaire. Les projets sont nombreux : l'intégration de l'outil de CRM, la finalisation avec l'aide de LSI-SUD d'un site marchand à destination de nos clients et la mise en place d'une passerelle sécurisée afin d'accueillir un plus grand nombre de postes "nomades" pour notre réseau commercial. » conclut Monsieur TRUC.



Siège :
Velleron (84)
04 90 21 23 60

Intégrateur Ténor